# PROFIL PENJUALAN SAPI BERDASARKAN GRADE DAN BCS (Body Condition Score) DI PT. SANTOSA AGRINDO (SANTORI) UNIT BEKRI DESA BUMIAJI KECAMATAN ANAK TUHA KABUPATEN LAMPUNG TENGAH

(Laporan Tugas Akhir Mahasiswa)

Oleh Nenni Asna Dewi NPM 15741057



POLITEKNIK NEGERI LAMPUNG BANDAR LAMPUNG 2018

# PROFIL PENJUALAN SAPI BERDASARKAN GRADE DAN BCS (Body Condition Score) DI PT. SANTOSA AGRINDO (SANTORI) UNIT BEKRI DESA BUMIAJI KECAMATAN ANAK TUHA KABUPATEN LAMPUNG TENGAH

### Oleh Nenni Asna Dewi NPM 15741057

#### Laporan Tugas Akhir Mahasiswa

Sebagai Salah Satu Syarat untuk Mendapatkan Gelar Ahli Madya Peternakan (A.Md. Pt ) Pada Program Studi Produksi Ternak Jurusan Peternakan



POLITEKNIK NEGERI LAMPUNG BANDAR LAMPUNG 2018

#### **HALAMAN PENGESAHAN**

1. Judul Laporan : Pofil Penjualan Sapi Berdasarkan Grade dan

BCS (*Body Condition Score*) di PT. Santosa Agrindo Unit Bekri Desa Bumiaji Kecamatan

Anak Tuha, Kabupaten Lampung Tengah

2. Nama Mahasiswa : Nenni Asna Dewi

3. Nomor Pokok Mahasiswa : 15741057

4. Program Studi : Produksi Ternak

5. Jurusan : Peternakan

Menyetujui, Pembimbing

Pembimbing I,

Pembimbing II,

**Agung Adi Candra, S.Kh.,M.Si.** NIP.198110212003121002

Ir. Yadi Priabudiman, M.P. NIP. 195805181990011001

Ketua Jurusan Peternakan,

**Ir. Zairiful M.P.** NIP 196004121988111002

Tanggal Ujian: 26 Juli 2018

# POFIL PENJUALAN SAPI BERDASARKAN GRADE DAN BCS (Body Condition Score) DI PT. SANTOSA AGRINDO (SANTORI) UNIT BEKRI DESA BUMIAJI KECAMATAN ANAK TUHA KABUPATEN LAMPUNG TENGAH

Oleh Nenni Asna Dewi

#### **ABSTRAK**

Tujuan Tugas Akhir ini adalah untuk memahami Profil Penjualan Sapi Berdasarkan *grade* dan BCS (*Body Condition Score*) di PT. Santosa Agrindo. Pengumpulan data yang berkaitan langsung dengan proses *grading* Sapi untuk penjualan sapi potong di PT. Santosa Agrindo (Santori) Unit Bekri, pengumpulan data sekunder hasil dari proses penjualan dan studi pustaka. Pengamatan yang dilakukan adalah penilaian *grade* dan BCS (*Body Condition Score*) pada saat penjualan di PT. Santosa Agrindo. Hasil yang didapat dari profil penjualan sapi PT. Santosa Agrindo yaitu penjualan yang dilakukan meliputi penerimaan surat orderan, seleksi pemilihan sapi sesuai spesifikasi pelanggan, pendataan dan penimbangan sapi, penentuan Grade karkas dan BCS (*Body Condition Score*) sapi.

Kata kunci: Penjualan, Grade, BCS (Body Condition Score).

#### RIWAYAT HIDUP



Penulis lahirkan pada tanggal 2 Juni tahun 1996 di Natar, Lampung Selatan. Penulis adalah anak pertama dari pasangan bapak Miswanto dan ibu Suliyani dengan nama Nenni Asna Dewi. Penulis bertempat tinggal di Dusun Kaliasin II, Kelurahan Kalisari, Kecamatan Natar. Penulis mulai mengikuti kelompok bermain di TK

Darma Bhakti pada tahun 2002, setelah selesai penulis melanjutkan Pendidikan Sekolah Dasar di SDN 2 Merak Batin yang penulis selesaikan pada tahun 2009, kemudian melanjutkan ke Sekolah Menengah Pertama di SMP Wiyata Bhakti Natar yang diselesaikan pada tahun 2012 dan melanjutkan ke Sekolah Menengah Atas di SMAS Yayasan Abdi Karya (YADIKA) Natar yang diselesaikan pada tahun 2015. Penulis diterima di Politeknik Negeri Lampung, Jurusan Peternakan, Program Studi Produksi Ternak pada tahun 2015 melalui jalur PMKAB dan mendapatkan beasiswa BIDIKMISI selama masa kuliah. Selama menjadi mahasiswa penulis mengikuti salah satu ormawa yaitu Himpunan Mahasiswa Jurusan. Beberapa pelatihan yang pernah diikuti penulis diantaranya Latihan Kedisiplinan (Latdis) dan PSP2 yang diadakan di Politeknik Negeri Lampung.

#### **PERSEMBAHAN**

Kupersembahkan karya tulisku ini sebagai tanda syukur yang ikhlas nan tulus kepada Allah SWT yang telah memberikan nikmat hidup yang tak terhingga sampai saat ini.

Kedua Orang tuaku bapak Miswanto dan ibu Suliyani serta keluarga besar yang selalu memberikan kasih sayangnya, support, Doa dan selalu sabar mendidik hingga saat ini,

Kakek, Nenek dan Adikku yang selalu sayang memberikan semangat dan Doa setiap saat,

Indra Efendí yang selalu ada menemaní dan membantu darí awal hingga saat ini,

Sahabat dan teman baikku yang selalu memberi Doa dan semangat,

Kepada para pendidik Politeknik Negeri Lampung yang selalu sabar dalam mendidik kami hingga kami bisa menyelesaikan pendidikan kami, teman - teman seperjuangan Himaster 2015 serta kampus Politeknik Negeri Lampung tercinta.

### **MOTO**

"BAHAGIA ITU SEDERHANA"

"MENGETAHUI APA YANG AKAN DILAKUKAN, MENYUKAI APA YANG SEDANG DILAKUKAN DAN TIDAK PERNAH MENYESALI APA YANG SUDAH DILAKUKAN"

#### **KATA PENGANTAR**

Puji Syukur penulis ucapkan kepada Allah SWT, yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Laporan Tugas Akhir ini yang berjudul "Profil Penjualan Sapi Berdasarkan *Grade* dan BCS (*Body Condition Score*) di PT. Santosa Agrindo (Santori) Unit Bekri Desa Bumiaji Kecamatan Anak Tuha Kabupaten Lampung Tengah" dengan tepat waktu. Tugas Akhir Mahasiswa ini ditujukan sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar Ahli Madya Peternakan (A.Md.Pt.) pada Program Studi Produksi Ternak, Jurusan Peternakan.

Laporan ini tidak akan terwujud tanpa adanya bantuan dari berbagai pihak, untuk itu penulis mengucapkan terima kasih kepada:

- 1. Dr. Ir. Sarono, M,Si., selaku Direktur Politeknik Negeri Lampung
- 2. Ir. Zairiful, M.P., selaku Ketua Jurusan Peternakan, Politeknik Negeri Lampung
- Ir. Imelda Panjaitan, M.Si., selaku Ketua Program Studi Produksi D3 Produksi Ternak, Politeknik Negeri Lampung
- 4. Agung Adi Candra, S.Kh. M.Si., dan Ir. Yadi Priabudiman, M.P selaku Dosen Pembimbing I dan Pembimbing II yang telah memberi saran dan arahan sehingga Penulis dapat menyelesaikan laporan ini dengan baik dan tepat waktu.
- Dosen dan Teknisi Program Studi Produksi Ternak yang telah membimbing,,
  memberikan arahan, dan ilmu pengetahuan

- 6. Zamzam Qodarudin selaku Kepala Manager yang telah memberikan izin untuk melakukan Praktek Kerja Lapang di PT. Santosa Agrindo.
- Krisna Aji Nugroho, S.Pt. selaku pembimbing lapang yang telah banyak memberikan bantuan dan bimbingan kepada penulis selama pengambilan data Tugas Akhir.
- 8. Bapak Miswanto dan Ibu Suliyani sebagai orang tua yang selalu memberikan dukungan moril dan materiil serta Do'a tanpa henti-hentinya.
- Teman-teman kelompok PKL Sindy Iudhytia, M. Dimas Prasojo dan Wawan Setiawan dan semua rekan PKL SMKN 5 Jember, SMKN 1 Bawen dan semua Karyawan PT. Santori yang sudah banyak membantu.
- Produksi Ternak 15 yang telah berjuang bersama sama dari semester awal hingga semester akhir.
- 11. Semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan Tugas Akhir ini yang tidak dapat Penulis sebutkan satu-persatu.

Penulis menyadari laporan ini masih banyak kekurangan, namun sekiranya dapat bermanfaat bagi pembaca.

Bandar Lampung, 22 April 2018

Penulis

### **DAFTAR ISI**

		Halaman
KA	TA PENGANTAR	viii
DA	FTAR ISI	X
DA	FTAR TABEL	xii
DA	FTAR LAMPIRAN	xiii
I.	PENDAHULUAN	1
	1.1 Latar Belakang	1
	1.2 Tujuan	3
	1.3 Kerangka Pemikiran	3
	1.4 Kontribusi	4
II.	TINJUAN PUSTAKA	5
	2.1 Sapi Potong	5
	2.2 Grade	6
	2.3 BCS (Body Condition Score)	6
III.	METODE PELAKSANAAN	10
	3.1 Tempat dan Waktu Pelaksanaan	10
	3.2 Alat dan Bahan	10
	3.3 Metode Kegiatan	11
	3.4 Prosedur Kerja	11
	3.4.1 Prosedur muat sapi	11 12
	3.4.3 Pengamatan	13
IV.	HASIL DAN PEMBAHASAN	14

4.1 Grading Karkas	14			
4.1.1 Profil penjualan sapi jual berdasarkan <i>grade</i>	14 17			
V. KESIMPULAN DAN SARAN	21			
5.1 Kesimpulan	21			
5.2 Saran	21			
DAFTAR PUSTAKA	22			
LAMPIRAN				

## **DAFTAR TABEL**

Tabel	
1. Alat yang digunakan pada proses penjualan	10
2. Bahan yang digunakan pada proses penjualan	11
3. Data tipe sapi, jumlah sapi dan persentase <i>grade</i> sapi siap jual di PT. Santori	15
4. Data tipe sapi, jumlah sapi dan persentase BCS sapi siap jual di PT. Santori	20

## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran		Halaman
1.	Gambar Foto Sapi dengan BCS 1 sampai BCS 5	7
2.	Data Sampel Sapi Siap Jual	15
3.	Data Sampel Sapi Siap Jual	17